

# DEVOS

MAKELAARDIJ

058 203 70 72

[info@devosmakelaardij.nl](mailto:info@devosmakelaardij.nl)

[www.devosmakelaardij.nl](http://www.devosmakelaardij.nl)



## DIEPENBROCKSTRAAT 61 LEEUWARDEN

VRAAGPRIJS € 155.000 K.K.

# WELKOM BIJ DE VOS MAKELAARDIJ

**DEVOS**  
MAKELAARDIJ



**Deze verkoopbrochure introduceert een uniek stuk vastgoed dat binnenkort wellicht jouw thuis kan zijn. We begrijpen dat de beslissing om een woning te kopen één van de belangrijkste stappen in je leven is. Daarom hebben we deze brochure samengesteld om je te begeleiden bij het verkennen van alle aspecten van deze woning en om je te helpen bij de vervolgstappen van het koopproces.**

#### **Vervolgstappen:**

Plan een bezichtiging: Om echt te kunnen beoordelen of een woning jouw droomwoning is, moet je het in het echt ervaren. Onze makelaars Matteije, Benno en Rianne (Koelmans) staan klaar om je gedetailleerde en deskundige informatie over de woning te verstrekken en al je vragen te beantwoorden. Nog geen bezichtiging ingepland? Neem gerust contact op met ons team om een afspraak te maken voor een bezichtiging van Diepenbrockstraat 61.

**Financiële overwegingen:** Een cruciale stap in het koopproces is het zorgvuldig regelen van de financiering. Ons toegewijde team begrijpt dit en staat klaar om je door te verwijzen naar een deskundige hypotheekadviseur. Wij beschikken over een uitgebreid netwerk van deskundige hypotheekadviseurs die zich volledig toeleggen op het vinden van de beste financiële oplossing voor jou.

**Een bod uitbrengen:** Als je na de bezichtiging enthousiast bent geworden over de woning, kun je via MOVE in het bezicht-igingsdossier een bod uitbrengen. Onze makelaar zal het bod gaan neerleggen bij de verkoper. Tijdens de bezichtiging zullen onze makelaars gedetailleerd vertellen hoe deze vervolgstappen zullen zijn.

**Acceptatie van het bod:** Als de verkoper akkoord gaat met jouw bod, wordt jouw bod geaccepteerd en wordt de koop gesloten. In dit geval zullen verdere stappen worden ondernomen om de verkoop af te ronden, zoals het opstellen van een officiële koopovereenkomst.

**Afronding van de transactie:** Zodra alle details zijn geregeld, en de koopovereenkomst is ondertekend, begeleiden we je graag bij de laatste stappen van de transactie, zoals de overdracht van de sleutels en de eindinspectie van jouw nieuwe thuis.

Neem vandaag nog contact met ons op om de eerste stap te zetten naar het verwezenlijken van jouw nieuwe thuis. Ons toegewijde team staat klaar om je te helpen bij elke stap van het proces en om ervoor te zorgen dat jouw ervaring soepel en stressvrij verloopt.



## WOONOPPERVLAKTE

47 m<sup>2</sup>

## INHOUD

195 m<sup>3</sup>

## BOUWJAAR

1939

## AANTAL KAMERS

3

## AANTAL SLAAPKAMERS

2

## PERCEELOPPERVLAKTE

0 m<sup>2</sup>

## TYPE WONING

appartement

## ISOLATIE

dubbel glas

## VERWARMING

c.v.-ketel

## ENERGIELABEL

D

In het westen van de stad, op prettige woonstand nabij centrum, (hoge-) scholen en openbaar groen, staat deze benedenwoning met voor- en achtertuin, achterom en berging. Verder beschikt de benedenwoning over 2 slaapkamers, dubbele beglazing, nette keuken, badkamer en energielabel D.

Betreft een benedenwoning zonder VVE. Er zijn zeer beperkte financieringsmogelijkheden voor een appartement zonder VvE. Laat je goed informeren door uw (financieel) adviseur inzake het kopen van een appartement zonder VvE.

Indeling van het appartement:

- Entree, hal, meterkast (5 groepen);
- woonkamer (ca.16,5 m<sup>2</sup>) v.v. laminaatvloer, glasvezelbehang, vaste kast waarin cv-ketelopstelling;
- tussenhal met grote vaste kast, toilet
- keuken (2006) v.v. 4 pits gaskookplaat, afzuiger, vaatwasser, achterdeur naar de tuin;
- 1e slaapkamer van ca. 7 m<sup>2</sup>;
- 2e slaapkamer van ca. 7 m<sup>2</sup>;
- badkamer v.v. douche en wastafel (volledig betegeld).
- op het zuidwesten gelegen achtertuin met achterom en houten fietsenberging;

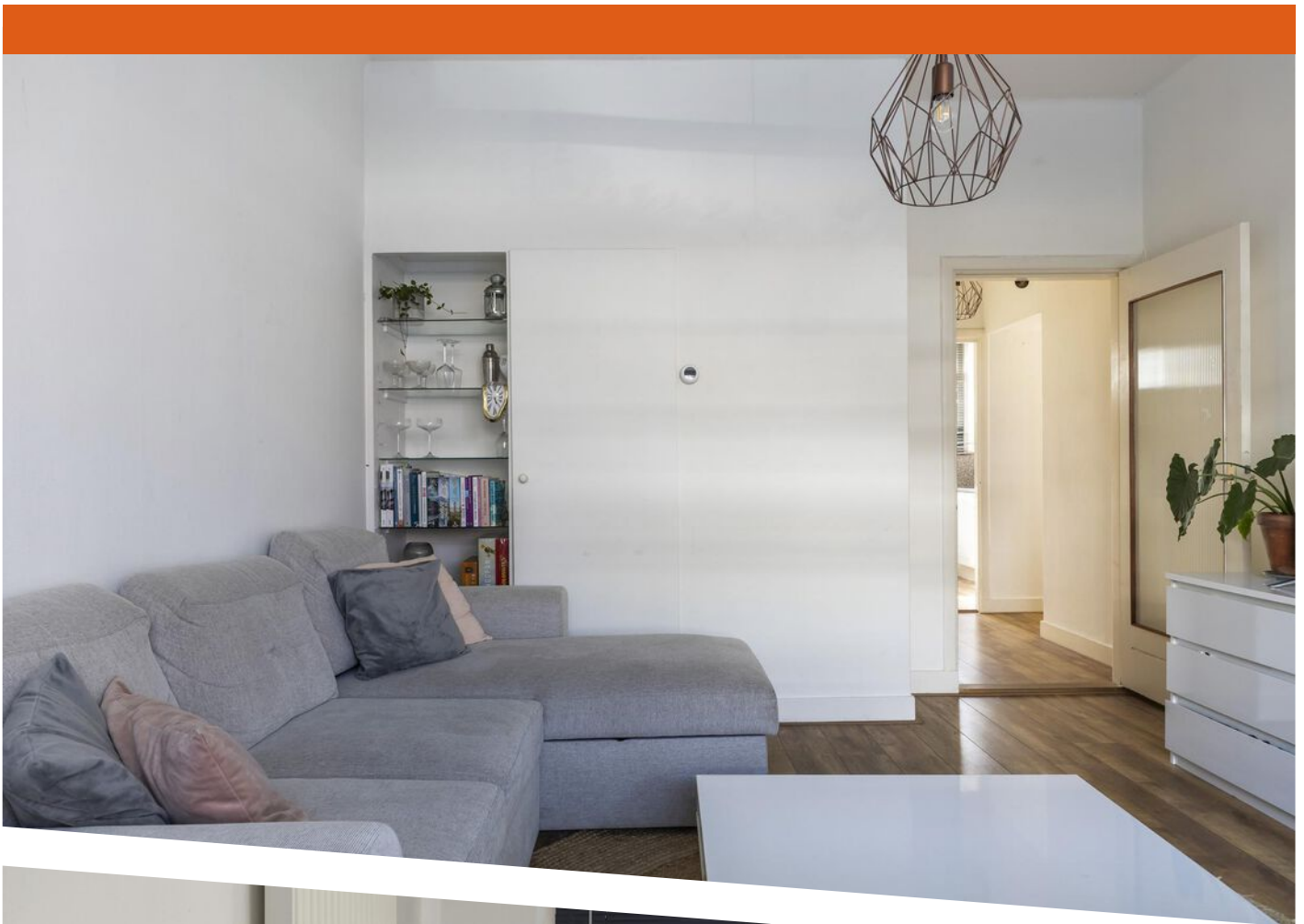
Algemeen:

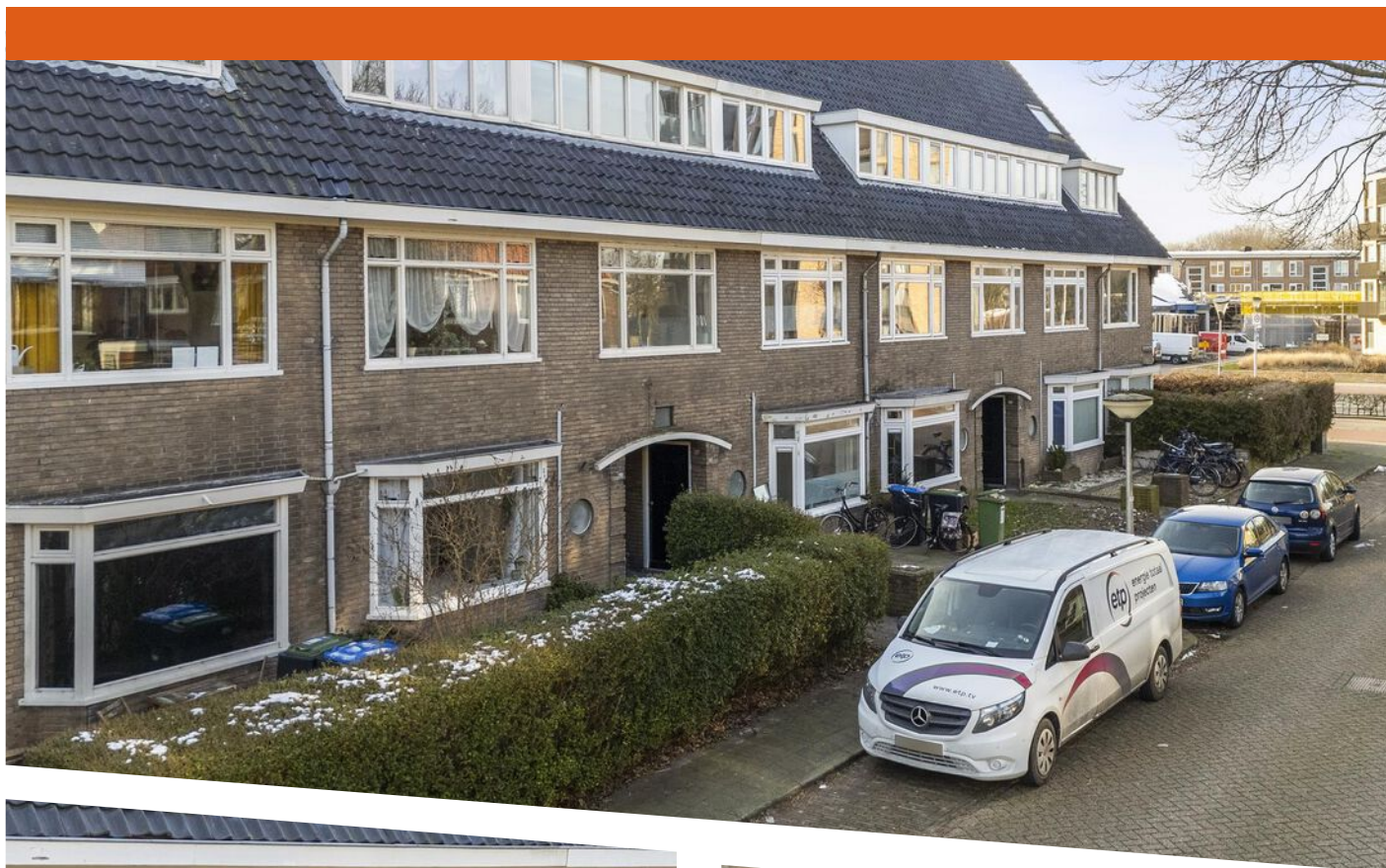
- gebruiksoppervlakte wonen 47 m<sup>2</sup> en inhoud 195 m<sup>3</sup>
- bouwjaar 1939
- energielabel D
- centraal verwarmd middels cv-ketel
- betreft slapende VvE
- overdracht in overleg

De woning is gemeten op basis van de Branche Brede Meetinstructie (BBMI). Deze meetinstructie is bedoeld om een meer eenduidige manier van meten toe te passen voor het geven van een indicatie van de gebruiksoppervlakte. De Meetinstructie sluit verschillen in meetuitkomsten niet volledig uit, door bijvoorbeeld interpretatieverschillen, afrondingen of beperkingen bij het uitvoeren van de meting.

De Vos Makelaardij B.V. staat niet in voor de juistheid van de plattegronden en aanvaardt hiervoor geen aansprakelijkheid.









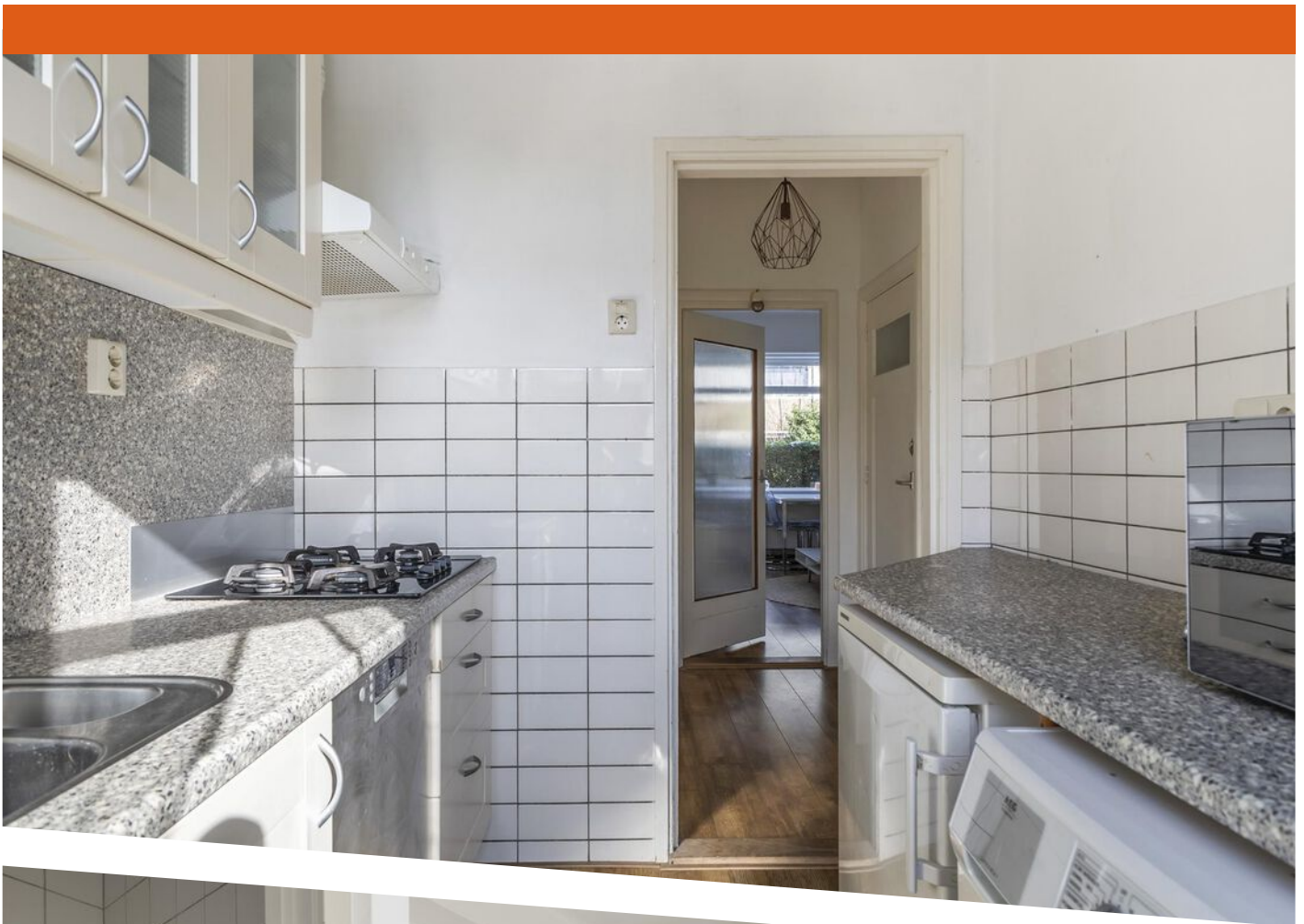






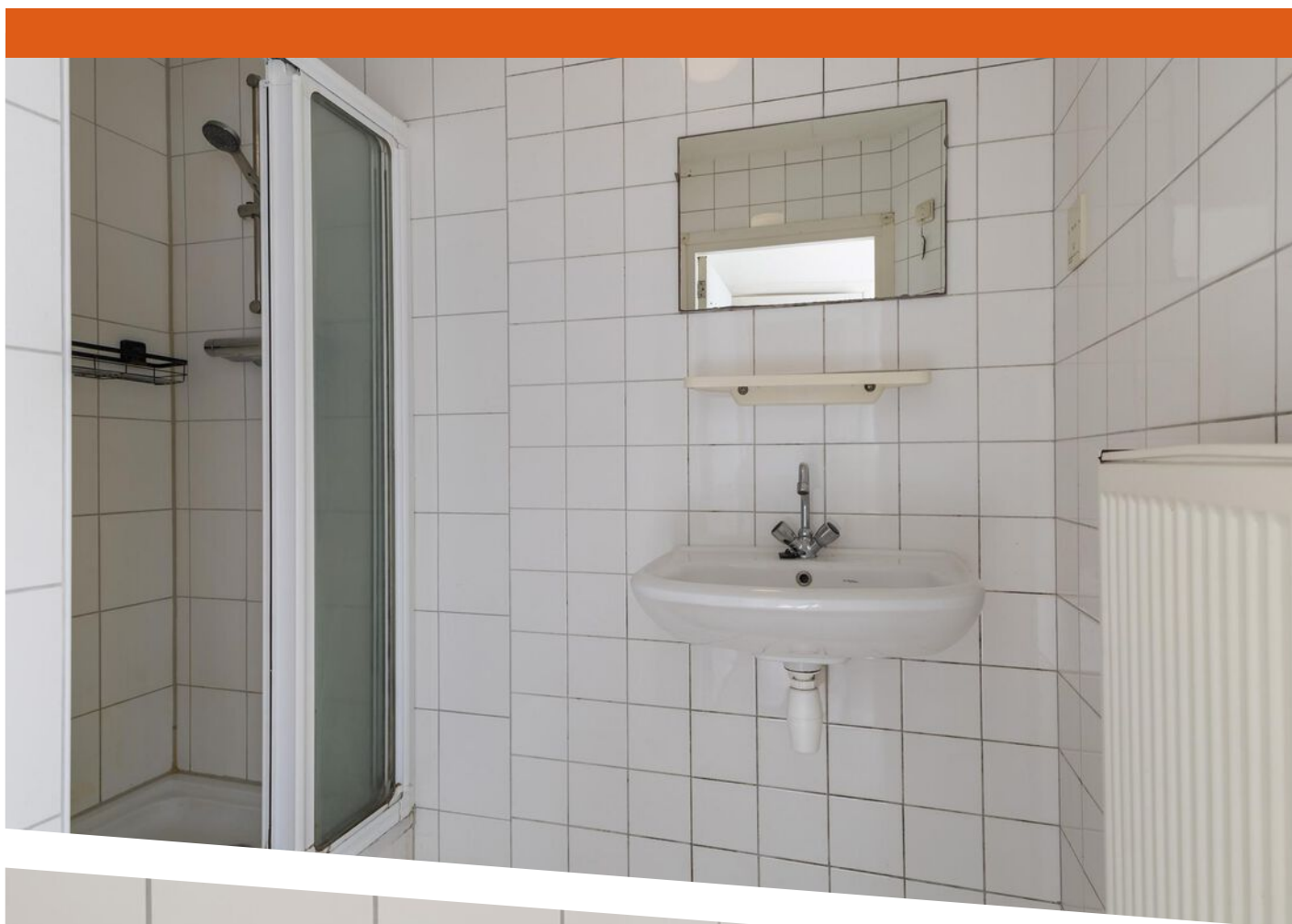




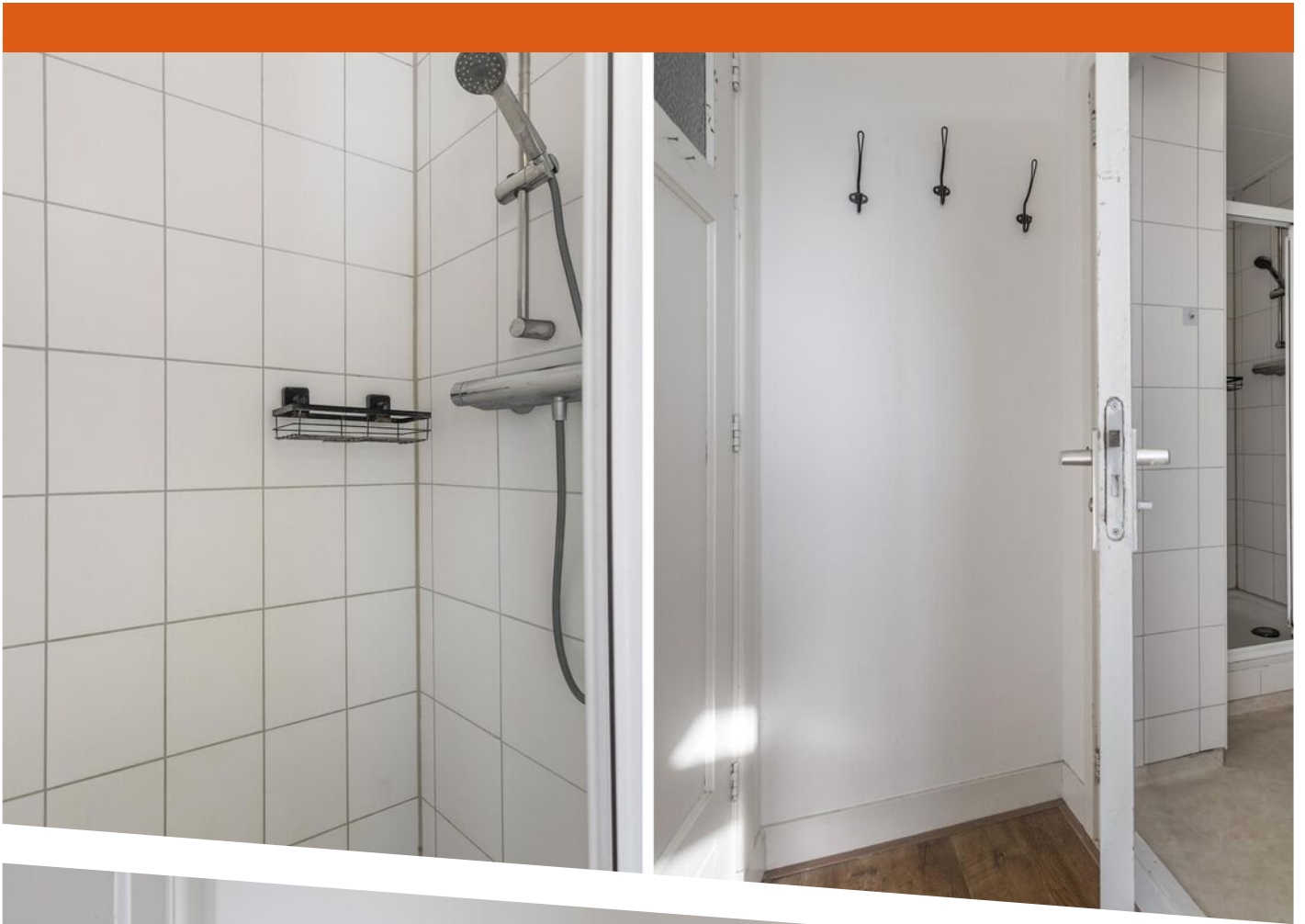


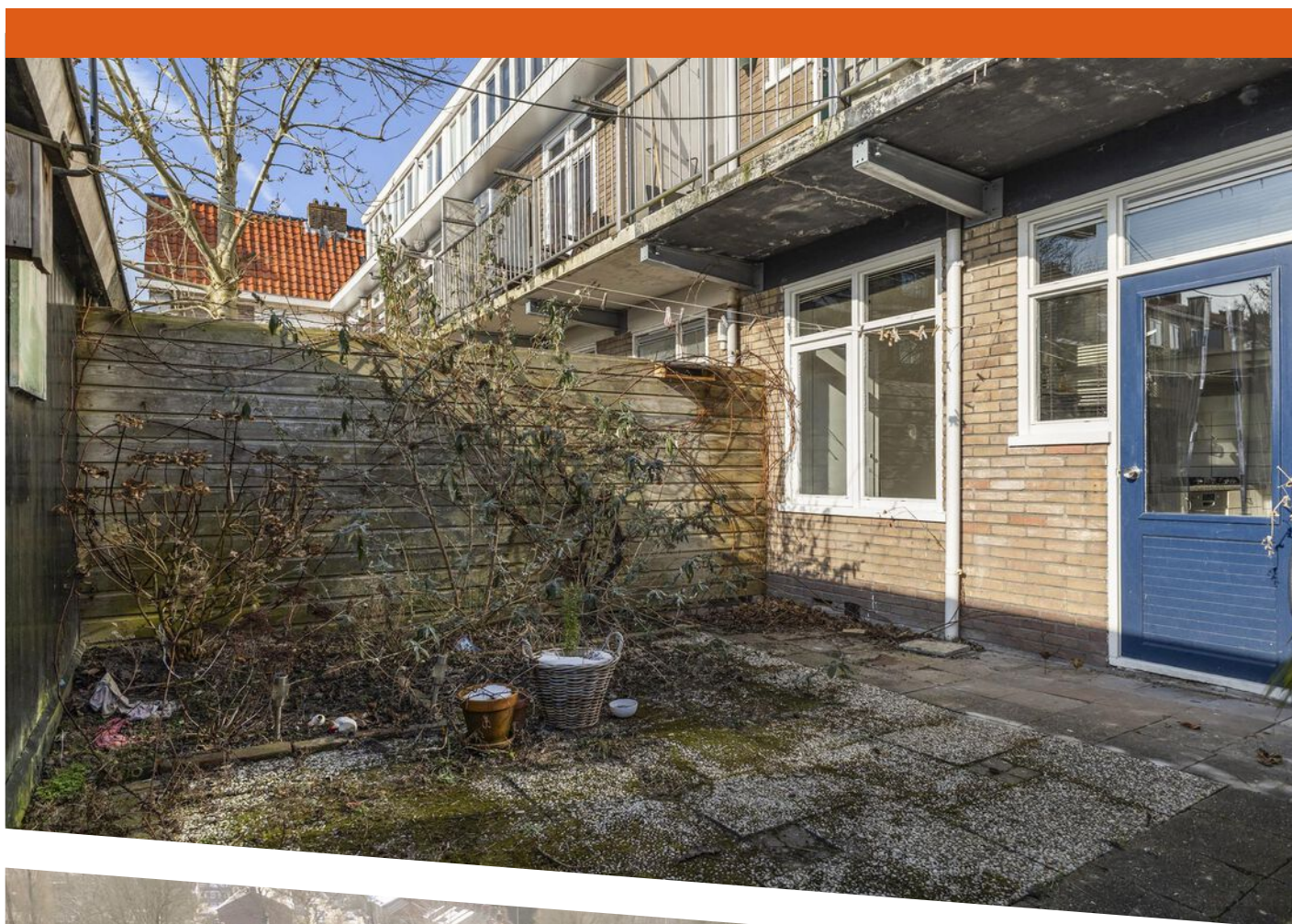












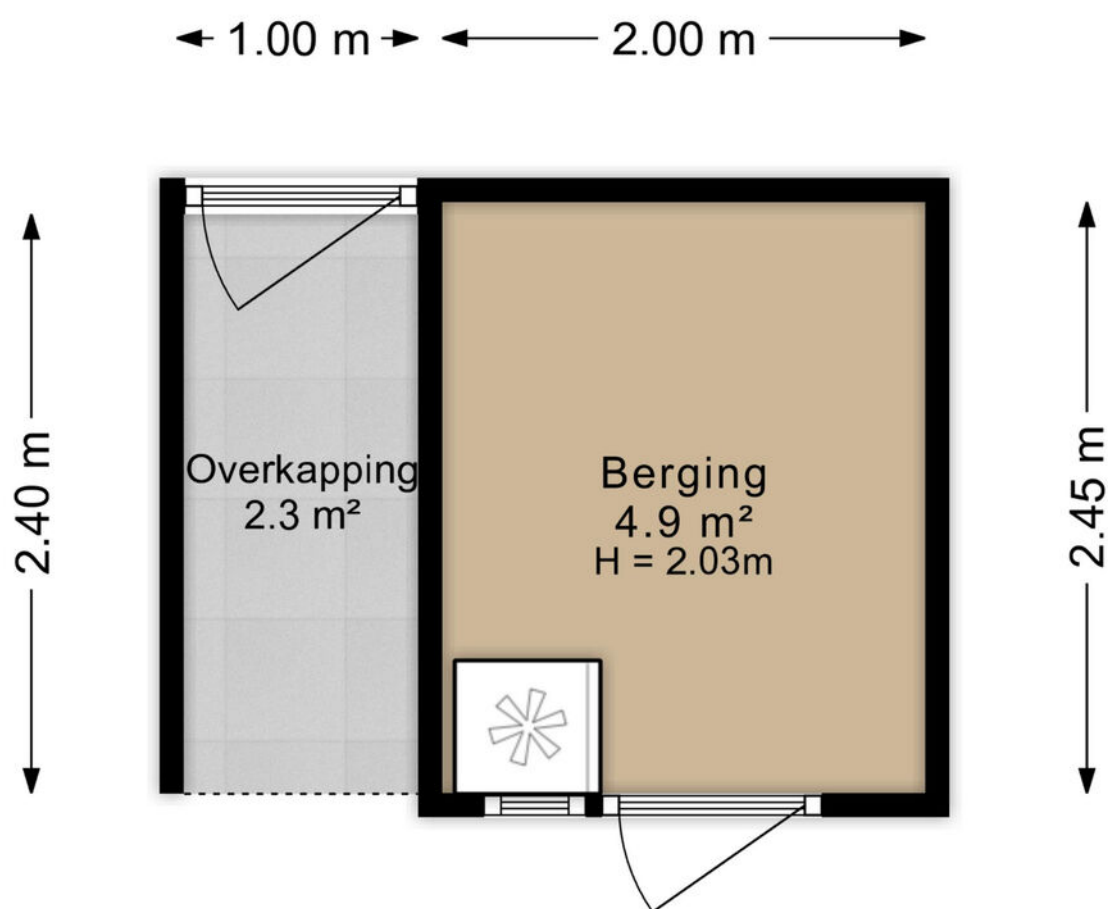




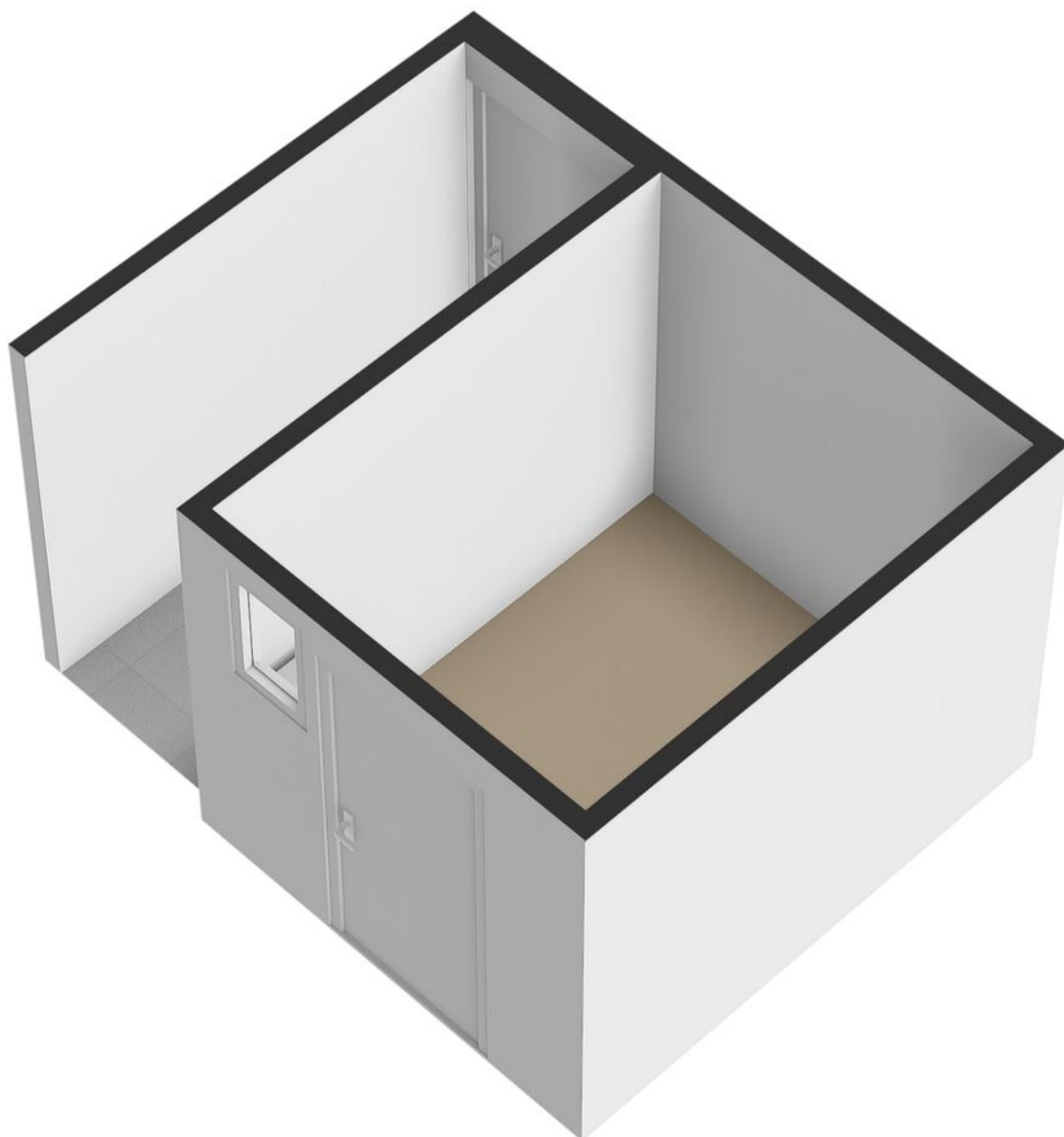
# PLATTEGROND



PLATTEGROND



PLATTEGROND




PLATTEGROND

Kadastrale kaart

Uw referentie: Diepenbrockstraat 61



<p>12345 Perceelnummer</p> <p>25 Huisnummer</p> <p>— Vastgestelde kadastrale grens</p> <p>— Voorlopige kadastrale grens</p> <p>— Administratieve kadastrale grens</p> <p>— Bebouwing</p>	<p>Schaal 1: 500</p> <p>Kadastrale gemeente Leeuwarden</p> <p>Sectie D</p> <p>Perceel 4436</p>	<p>kadaster</p> 
--	--	---

Voor een eensluidend uittreksel, geleverd op 17 februari 2025  
De bewaarder van het kadaster en de openbare registers

Aan dit uittreksel kunnen geen betrouwbare maten worden ontleend.  
De Dienst voor het kadaster en de openbare registers behoudt zich de intellectuele eigendomsrechten voor, waaronder het auteursrecht en het databankenrecht.

# KADASTRALE KAART





# WIJ ZIJN DE VOS MAKELAARDIJ

**DEVOS**  
MAKELAARDIJ

En maken écht het verschil, omdat we uit ervaring weten dat wij het anders doen. We hebben alle aandacht voor de klant, We doen wat we zeggen en zeggen wat we doen!

De Vos Makelaardij bestaat uit een professioneel, hecht en enthousiast team van in totaal 5 medewerkers. Waarbij Matteije, Benno u graag buiten 'in het veld' begroeten, wetende dat Thea, Rianne en Henrietta zorgen voor een hartelijke begroeting en opvolging van alle dossiers en zaken op de binnendienst.

Ons team gaat voor een persoonlijke aanpak en stellen zich daarom graag aan je voor:



**Matteije**

**NVM Register Makelaar -  
NVM Register Taxateur**

Matteije de Vos is de trotse eigenaar van De Vos Makelaardij. Hij heeft passie voor mens en de makelaardij, in het bezit van een feilloos geheugen, veel kennis van vastgoed en oog voor detail. Matteije staat bekend om zijn persoonlijke en directe manier van communiceren, oprecht en recht door zee. Hierdoor weet je precies wat je aan hem hebt. Zijn passie voor vastgoed gaat verder dan alleen maar transacties; het draait allemaal om het helpen van mensen bij het vinden van een plek waar ze zich echt thuis kunnen voelen. Matteije woont samen met zijn vrouw en kinderen in Snakkerburen. Tijdens zijn vrije uren beoefent hij waterpolo en geniet hij in de zomer van vaartochten op de Friese wateren.



**Rianne**

**Commercieel medewerker  
binnendienst -NVM Assistent-Makelaar**

Rianne is een echte duizendpoot; zij beschikt over organisatietalent, kan goed overzicht houden, dit past echt bij een vastgoedbeheerder. Kwaliteit staat bij haar hoog in het vaandel en heeft een groot hart voor de zaak. Daadkracht en een hands-on mentaliteit gecombineerd met inlevingsvermogen kenmerkt haar. Als ervaren kracht ondersteunt zij de makelaars en draagt ze zorg voor een soepel en snel verloop van de makelaardij werkzaamheden. Met haar doorzettingsvermogen en behulpzaamheid zorgt ze er dagelijks voor dat de makelaars kunnen presteren door te ontzorgen waar nodig. In haar vrije tijd gaat ze graag actief op pad met haar man en hun drie kinderen.



**Benno**

**NVM Register Makelaar -  
NVM Register Taxateur**

Met 25 jaar ervaring is Benno een vertrouwd gezicht in de wereld van makelaardij. Zijn gedrevenheid is aanstekelijk en inspirerend. Tijdens een bezichtiging weet Benno met veel passie te vertellen over uw woning, alsof hij er zelf jarenlang met plezier heeft gewoond. Tegelijkertijd behoudt Benno een objectieve en kritische benadering, strevend naar eerlijke en realistische deals. Dit streven naar tevredenheid maakt uiteindelijk iedereen gelukkig, en dat is precies het doel dat Benno, samen met het team van De Vos makelaardij nastreeft. Benno woont samen met zijn vrouw in Leeuwarden en is trotse vader en grootvader. In zijn vrije tijd doet hij aan hardlopen en spinning.

Onze klanten  
waarden ons  
gemiddelde met een

9+



### Thea

**Commercieel medewerker  
binnendienst**

Thea haar kernkwaliteiten zijn: nauwkeurig, gedegen en empathisch. Bij Thea draait om een onvergetelijke klantbeleving en zo werkt het volgens Thea ook in de makelaardij. De klant is koning. Thea wordt gedreven door een tomeloze energie. Een kei in plannen en organiseren en het overzicht bewaken. Daarbij houdt zij altijd oog voor goede samenwerking. Thea werkt altijd met een glimlach, zelfs wanneer het klantcontact via de telefoon verloopt. U ziet het niet, maar u voelt het. Dat voelt goed en vertrouwd! Thea woont in Heerenveen. Als Thea niet op kantoor is spendeert ze graag tijd met haar man, kinderen en kleinkinderen. Ook kan ze genieten van een progressief rockconcert.



### Maureen

**Commercieel medewerker  
binnendienst**

Met een diploma op zak heeft ze haar passie voor de vastgoedsector omgezet in haar rol als commercieel medewerker binnendienst, waar ze het eerste aanspreekpunt is voor klanten en gelijktijdig werkt aan haar ambities om zich verder te specialiseren. Haar doortastende aanpak en ambitie drijven haar om voortdurend te streven naar verbetering, zowel voor zichzelf als voor de organisatie. Het vermogen om te plannen en overzicht te bewaren is kenmerkend voor Maureen en stellen haar in staat om processen efficiënt te laten verlopen, wat ten goede komt aan een positieve klantervaring. Buiten het werk is Maureen actief op het voetbalveld en in de sportschool. Ook genieten ze van concerten en festivals.



### Luutzen

**Commercieel medewerker  
binnendienst**

In september 2024 heeft Luutzen zijn opleiding Vastgoedkunde aan de Hanzehogeschool afgerond. Sinds 1 oktober vervult Luutzen de functie van commercieel medewerker binnendienst. Binnen deze rol verzamelt hij waardevolle ervaring en streeft hij ernaar door te groeien naar makelaar. Luutzen zijn gedrevenheid en leergierigheid motiveren hem om zichzelf constant te ontwikkelen. Zijn proactieve houding zorgt ervoor dat hij snel nieuwe vaardigheden oppakt en met enthousiasme bijdraagt aan de groei van het team. Luutzen woont sinds kort met zijn vriendin in Kollum. In zijn vrijetijd is Luutzen graag sportief bezig. Hij is actief lid van voetbalvereniging Friese Boys en houdt ervan om te tennissen en golfen.

## Gratis waardebepaling en advies voor het verkopen van jouw woning.



**Benieuwd naar de huidige waarde van jouw woning en wat de mogelijkheden zijn om jouw woning te verkopen? Onze makelaars Matteije, Benno en Rianne kunnen kosteloos de waarde van jouw woning berekenen en je voorzien van advies op maat.**

### **Wat houdt onze gratis waardebepaling in?**

**Deskundige analyse:** Onze ervaren makelaars voeren een grondige analyse uit van verschillende factoren die van invloed zijn op de waarde van jouw woning, zoals de locatie, de staat van onderhoud, de grootte van het pand en recente vergelijkbare transacties in de buurt.

**Nauwkeurige schatting:** Op basis van deze analyse maken onze makelaars een nauwkeurige schatting van de marktwaarde van jouw woning. Deze waardebepaling is gebaseerd op onze diepgaande kennis van de lokale markt en recente trends in de vastgoedsector.

**Geen verplichtingen:** Onze waardebepaling is volledig vrijblijvend en verplicht je tot niets. Of je nu besluit om te verkopen of besluit om hier nog mee te wachten, wij staan klaar om je van dienst te zijn.

**Advies op maat voor verkoop:** Naast het verstrekken van een schatting van de waarde van jouw woning, geven onze makelaars ook advies op maat over de beste verkoopstrategieën en eventuele verbeteringen die je kunt aanbrengen om de waarde van jouw huis te maximaliseren.

**Professionele service:** Als toonaangevend makelaarskantoor staan wij bekend om onze professionele service en toewijding aan onze klanten. Onze focus ligt op een excellente klantbeleving. We overtreffen verwachtingen, stemmen af op jouw behoeften en bieden persoonlijke begeleiding bij elke stap van het verkoopproces. Door transparante communicatie, op maat gemaakte oplossingen en oprechte betrokkenheid creëren we een unieke klantervaring. Onze toewijding gaat verder dan alleen de overdracht; we ondersteunen zelfs, indien gewenst, tijdens de verhuizing. Met ons uitgebreide netwerk zorgen we voor de juiste vakmensen en een vlekkeloze uitvoering van elke taak, van energielabel aanvragen tot renovaties. Jouw wensen zijn onze prioriteit - laat het aan ons over om je te ontzorgen.

Maak vandaag nog een afspraak voor een gratis waardebepaling. Onze deskundige makelaars staan klaar om je te helpen en al jouw vragen te beantwoorden.

# DEVOS

---

## MAKELAARDIJ

HEEFT U INTERESSE  
IN DEZE WONING?

**NEEM DAN CONTACT MET ONS OP!**

De Vos Makelaardij  
Molenstraat 56-A  
8913 BC Leeuwarden

058 203 70 72  
info@devosmakelaardij.nl  
www.devosmakelaardij.nl

